



ASAJA Ávila, Segovia y Valladolid: UNICA VOZ EN DEFENSA DE LOS VITICULTORES DE LA D.O. RUEDA

Desde hace más de cinco años que ASAJA de Ávila, Segovia y Valladolid vienen advirtiendo de la “dramática” situación que se presenta para los viticultores de la D.O. Rueda, a la hora de afrontar la vendimia 2026.

El “ drama “ , de precios de la uva “ruinosos “ , para la mayoría de los viticultores de la D.O. Rueda , se ha prorrogado durante estos últimos años , a causa de factores ajenos al normal funcionamiento de la oferta y demanda; la vendimia en verde de 2020, las heladas, el oídio y el mildiu han mermado el potencial productivo de la D.O. Rueda (200 millones de Kilos) y a su vez el notable incremento de la salida de contra - etiquetas, han equilibrado el mercado, manteniendo los precios de la uva.

Para la vendimia 2026, las grandes bodegas ofrecen a sus viticultores, un recorte del 50 % en el precio de la uva, amparándose en el descenso del 5% de sus ventas o la falta de rentabilidad a causa de haber pagado la uva “cara” en 2025 motivado por el mildiu.

Desconocemos si la vendimia de 2026 será larga, corta o normal. Pero lo que si sabemos, es que las bodegas de momento, están firmando contratos por debajo de los costes de producción para el viticultor.

Además, queremos denunciar aquellas practicas contractuales, donde al viticultor se le exige firmar un consentimiento anexo, reconociendo que sus costes de producción son inferiores a la del precio de la uva entregada, para no incurrir la bodega, en la vulneración de la ley de la Cadena Alimentaria.

Y queremos denunciar, aquellos contratos basados en un adelanto de liquidación parcial, por lo que el viticultor no sabrá hasta finalizada la entrega de su uva, a como la va a cobrar definitivamente.

En febrero de 2024, a iniciativa de ASAJA, se celebró una mesa de crisis de RUEDA en la Consejería de Agricultura, encabezada por Pedro Medina y con presencia de todos los agentes implicados (Consejería, Consejo Regulador, OPAS, Cooperativas, etc.).

En dicha mesa, ASAJA presento un plan de choque, con 12 medidas encaminadas a equilibrar la oferta y demanda de uva. Unas medidas con el objetivo de aumentar la venta de vino y otras enfocadas a la reducción de uva producida.

Lo sorprendente fue el resultado de dicha mesa. La UCCL y la Cooperativa de La Seca informaron de que su situación era satisfactoria, ya que estaban aumentando la masa societaria, para así poder atender sus crecientes compromisos comerciales. Mientras que los representantes del Consejo Regulador, manifestaron que RUEDA, en esos momentos, era lo más parecido al “paraíso terrenal “.

ASAJA siempre ha manifestado que, con la actual composición de los Consejos Reguladores, los intereses de los viticultores no están defendidos.

Apelamos a la Asociación de Viticultores de Rueda, a que coja de una vez por todas, el “ toro por los cuernos “ y defienda el precio de la uva , en vez de dedicarse a “ bailar el agua “ a las bodegas, “ repartiéndoles” premios en el Teatro Zorrilla.

No puede ser, que los representantes de los viticultores, lleven “mochila “, que no les permite defender los intereses generales, en beneficio de su interés particular.

ASAJA Ávila, Segovia y Valladolid, seguirán defendiendo los intereses de TODOS los viticultores – agricultores. Manteniendo una perspectiva de futuro y no con criterios de oportunidad.

No vamos a permanecer callados, mientras sigue tocando la orquesta y se hunde el Titánic.

Mas información:

Juan Ramón Alonso: 615966784

(Presidente de ASAJA Valladolid)

